

证券代码：300818

证券简称：耐普矿机

公告编号：2021-028

江西耐普矿机股份有限公司

2020 年年度报告摘要

一、重要提示

1、本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

2、本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

3、公司全体董事出席董事会会议。

4、大华会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

5、董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案：

根据大华会计师事务所（特殊普通合伙）出具的《审计报告》（大华审字[2021]005048号），2020 年度实现归属于母公司所有者的净利润 40,623,351.55 元，母公司实现净利润 47,113,573.51 元，提取 10%法定盈余公积金 4,711,357.35 元后剩余净利润 35,911,994.2 元，截至 2020 年 12 月 31 日，经审计母公司未分配的利润为 427,443,126.24 元，合并报表未分配利润为 403,484,058.29 元。

以公司现有总股本 70,000,000 为基数，向全体股东每 10 股派发现金股利 0.7 元人民币（含税），不以资本公积转增股本，不送红股，合计派发现金股利人民币 4,900,000 元（含税）。

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	耐普矿机	股票代码	300818
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	王磊	邢银龙	
办公地址	江西省上饶市上饶经济技术开发区兴园大道 52 号	江西省上饶市上饶经济技术开发区兴园大道 52 号	
传真	0793-8461088	0793-8461088	
电话	0793-8457210	0793-8457210	
电子信箱	dongban@naipu.com.cn	dongban@naipu.com.cn	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）主营业务情况

公司是一家集研发、生产、销售和服务于一体的重型矿山选矿装备及其新材料耐磨备件专业制造企业，为客户提供重型选矿装备优化，选矿工艺流程设计、咨询和优化等增值服务。

公司致力于高性能橡胶耐磨材料及橡胶复合材料的研发应用以提升重型选矿装备性能、可靠性与寿命，有效节约减排，全面提高矿山重型选矿设备的运转率、作业效率。公司研发的高分子复合橡胶新材料具有耐磨、耐腐、经济、环保等诸多优势，实现了对传统金属材料的部分有效替代，在降低矿山作业的耗材成本、节能和环境保护等方面效果显著。

公司的耐磨新材料重型选矿装备及备件已应用于国内多座大型有色金属、黑色金属矿山，并远销蒙古国、俄罗斯、哈萨克斯坦、澳大利亚、墨西哥、美国和秘鲁等多个国家。公司已与江铜集团、铜陵有色、中信重工、紫金矿业、北矿院、KAZ Minerals LLC、Oyu Tolgoi LLC、美伊电钢、Compania Minera Antamina S.A.、Erdenet Mining Corporation等国内外知名矿业公司或矿业设备制造商建立了稳定的合作关系。

（二）主要产品介绍

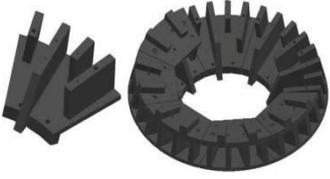
公司选矿设备包含渣浆泵、旋流器及圆筒筛等，耐磨备件包含渣浆泵过流件，磨机橡胶复合衬板，圆筒筛及振动筛橡胶筛网，浮选机叶轮、定子，耐磨管道等。公司产品主要应用于金属矿山的选矿流程，公司产品凭借使用寿命长等明显的性能优势，并且还具有生产成本的优势，所以具有优异的性价比，可以满足供需双方“双赢”要求。

公司产品主要涵盖以下三个选矿作业系统：

1、磨矿系统作业

磨矿的主要设备为磨机，负责矿石的研磨。圆筒筛及振动筛是磨机配套的附件产品，装配于磨机出料口，用于磨机出料的筛分与选别。

公司用于磨矿系统作业的产品如下：

产品名称	功能	外观
磨机衬板	属于磨机的备件，直接承受研磨体和物料冲击和磨擦。	

圆筒筛	属于磨机配套的附件产品，装配于磨机出料口，用于磨机出料的筛分与选别。	
橡胶筛网	属于筛分类设备的备件，装于圆筒筛及振动筛。按照选矿工序特定要求对不同粒度的矿石进行分级。	

2、矿浆输送分级系统作业

矿浆输送的主要设备为渣浆泵，渣浆泵将矿浆从矿浆池中泵到分级作业系统；矿浆分级的主要设备为水力旋流器，水力旋流器是将不同级别的矿浆进行分级，并分别输出进行不同后续处理的选矿处理设备。

公司用于矿浆输送分级系统作业的产品如下：

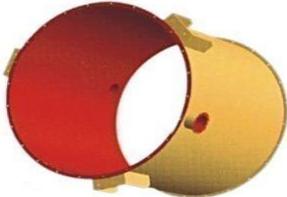
产品名称	功能	外观
渣浆泵	通过系统集成设计，将渣浆泵本体与电机、减速箱和变频器、自动化系统等辅助设备组装而成的具有完整功能的智能化设备系统。用于选矿流程的矿浆输送，具有效率高、使用寿命长、自动调节等特点和优势。	
渣浆泵橡胶耐磨备件 (护套、护板和叶轮等)	属于渣浆泵的备件，是渣浆泵中直接接触和处理含固态颗粒矿浆的部件。主要包括前后护套、前后护板和叶轮等部件。	
水力旋流器	旋流器主要是利用矿浆的比重进行对矿石的分级，并将不同级别的矿浆分别输出进行不同流程的选矿处理设备。	

旋流器橡胶内衬	属于水力旋流器的备件，是旋流器中直接接触和处理含固态颗粒矿浆的部件。	
橡胶软管	为输送矿浆等磨蚀度较高的物料，通过模具高压硫化制备而成的特种管道。	
钢橡复合管	为输送矿浆等磨蚀度较高的物料，而在金属材料管体内贴覆耐磨、耐腐蚀橡胶材料。	

3、浮选系统作业

浮选的主要设备为浮选机，经过水力旋流器分级后的矿浆进入浮选系统作业，加入浮选药剂处理，然后在浮选机搅拌，并导入空气形成气泡，于是一部分可浮矿物粘附于气泡，而浮至矿浆表面形成泡沫，刮出后即为泡沫产品，称为精矿。另一部分不浮的脉石，就是不能与气泡粘附而留在矿浆中通常被称之为尾矿。这样，从而达到分离的目的。

公司用于浮选系统作业的产品如下：

产品名称	功能	外观
浮选机橡胶转子、定子	浮选机转子和定子是浮选机的备件，其中转子为由轴承支撑的旋转体，用于搅拌矿浆、空气及浮选剂使其充分融合；定子为起导流作用而使设备平稳运转、提高浮选效率的装置。	
工业设备耐磨衬里	在高腐蚀和磨损工况下运行的工业设备，衬以耐磨橡胶制造的衬里，用于防护金属或其它基体免受矿浆、浮选剂等介质侵蚀和磨损。	

(三) 经营模式

1、采购模式

公司采购的主要品种包括电机、减速机、变频器等配套设备，泵壳、轴承组件、法兰等装配材料，钢材、橡胶等主要原料以及其它辅助材料等。根据客户订单，公司采购部在生产

部门排出生产计划后执行原材料采购，主要采取市场询价采购、招议标采购、客户指定采购的采购方式。

2、生产模式

公司生产模式分为自主生产和外协生产。

3、销售模式

(1) 销售方式

公司销售可分为国内市场和海外市场，主要采取直销的销售模式，通过直接的市场推广和参与招议标的方式取得订单。

此外，公司与中信重工、北矿院、美伊电钢等矿山机械整机设备制造企业合作紧密，对其提供矿机设备备件的配套设计和生产，或采购他们产品搭配自身产品一同销售。借助大型整机设备制造企业成熟的销售网络，进一步推广公司的产品和服务。

针对国内市场，公司国内客户多为国有控股矿企，公司基本以参与招标比价的方式取得订单。公司在上海和北京设立了子公司，以区域划分了直供华东、西南、华北、北方、新疆等片区，集中开拓、接洽、服务客户。

针对海外市场，公司通过业务不断开拓，由成立初期利用中资矿业公司和国内大型矿山设备制造商将产品带到国际市场，提高公司产品的知名度，发展到目前公司产品直接销售到蒙古国、澳大利亚、哈萨克斯坦、俄罗斯、秘鲁、老挝、美国和赞比亚等矿产资源丰富的国家。公司在澳大利亚、蒙古国、秘鲁、智利、墨西哥和新加坡等地设立了子公司，在老挝、哈萨克斯坦、乌兹别克斯坦设立了办事处、服务团队，积极布局南美洲及亚洲市场，并已取得一定成效。公司市场部负责搜集国内外矿山市场的动态信息，根据矿山新建、扩产或技术改造的项目情况，进行针对性的产品设计，切实提高矿山客户的选矿效率、降低选矿成本。

海外订单获取方式主要三种：

- 1) 与客户进行了合作洽谈，商定一个定价原则和水平，后期直接向公司询价形成订单；
- 2) 根据客户需求，向客户进行产品推荐，通过报价和商务洽谈形成订单。
- 3) 通过电商平台邮件交流产品和技术参数，现场对公司考察，形成订单。

(2) 售后服务

售后服务是确保后期使用体验的持续性，进一步了解客户需求和痛点，提升品牌口碑、品质保障、维护与客户的良好关系、以及多元产品渗透的关键性一步。

公司注重用户的使用体验，为加强产品使用寿命、使用性能及选矿效率，公司制定了具体的售后服务流程。

公司对部分重要客户派驻了服务团队。服务团队关注产品的现场使用情况，确保设备及耐磨设备正常运转，及时掌握客户耐磨备件需求计划，并指导客户根据自身实际情况更换耐磨备件。此外，为提升客户选矿全流程的选矿效率及各项设备运转的协调一致，服务团队通过测试各个工序环节的筛选效率，与客户现场研究分析选矿设备的合理匹配，改进选矿工艺，

提升选矿效率和效益。

4、市场策略

公司的产品,特别是耐磨备件产品具有较强的客户粘性,在客户使用后往往会连续采购,形成稳定的收入来源,对于该类存量市场,公司采取全方位的后服务及深耕的策略。

同时,公司积极探索及拓展增量市场,公司市场定位于大型现代化有色金属和黑色金属矿石采选企业和大型矿山机械制造企业,其国际市场为重点开拓方向,以南美、澳大利亚、非洲等有色金属和黑色金属矿产资源丰富的国家或地区为主要开拓市场。

大型现代化有色金属和黑色金属矿石采选企业的选矿设备及备件市场容量巨大,特别是选矿备件市场。大型现代化矿山选矿厂日常运营对选矿设备及备件的损耗量大,备件更换频次高,因而备件更换需求稳定。

公司目前在全球主要的几大矿产资源丰富地区开拓市场积极推广公司产品,已积累部分优质客户资源,且建立起了长期的合作关系,为进一步深耕市场打下了基础。公司注重于由单一产品供应商演进为综合问题解决方案提供商,多态合作,充分发挥公司选矿产品全覆盖的优势,帮助客户实现效益最大化。

(四)行业发展阶段及公司所处行业地位

1、公司所处行业发展阶段

选矿设备制造行业属于矿山机械制造行业的细分行业,其下游行业为采矿行业。采矿行业的矿石采选主要经过开采、选矿和冶炼三个主要流程,选矿设备应用于其中的选矿流程,包括矿石的破碎、磨矿、分选和浮选等程序。

(1) 我国的选矿制造业长期发展趋势稳定

过去十年,我国选矿设备制造行业得到快速发展。我国基础设施建设带来持续的矿石采选需求,同时,由于国内矿产资源经过不断开发利用,原矿品位日趋降低,矿石必须经过选矿加工才能利用,且冶炼对精矿质量的要求越来越严,要求综合回收的元素越来越多,促使选矿流程在整个矿石采选过程中发挥着越来越重要的作用,从而促进了选矿设备制造行业的发展。

从世界范围内来看,矿石资源主要分布在南美、澳洲等地,全球铁矿石集中分布在澳大利亚、俄罗斯和巴西等国,铜矿集中分布在智利、澳大利亚和秘鲁等国,因此选矿设备在海外拥有更广泛的应用市场。在此背景下,我国选矿设备制造企业在加大科技创新力度、积极拓宽销售渠道、开拓国外市场,并通过海外项目产品、技术、服务经验的不断积累,竞争力及市场份额也呈上升趋势。

长期来看,我国的选矿设备及备件制造业的发展趋势稳定。

(2) 选矿设备及备件大型化趋势明显

随着矿业科技技术的发展,现代化大型矿山工程呈现生产规模大型集中化、生产工序简化、专业设备大型化的趋势。

以磨矿工序为例，以往磨矿工序中的一段磨、二段磨工序已由半自磨机工序简化。以渣浆泵为例，近年来南美新建投产大型铜矿项目，其配备的渣浆泵口径愈发大型化至650mm。如Glencore、Teck、BHP等矿业巨头合资参股建设的秘鲁最大铜矿项目Antamina，五矿的Las Bambas项目等。

目前选矿设备大型化趋势明显，但大型化选矿设备设计要求高，制造难度大。国内市场选矿设备虽生产厂家众多且产品供应充足，但产品规格型号较小，无法满足日益增长的大型化设备的市场需求。

(3) 采矿行业对选矿备件的需求具有持续性

选矿设备的发展与下游采矿行业的发展紧密相关，下游采矿行业的固定资产投资、新建、改建项目数量直接影响对选矿设备需求。我国经济持续发展和城镇化进程带来大规模的矿石需求，带动采矿行业固定资产投资的持续增长。

下游采矿行业对选矿备件的需求更具有持续性。一方面，由于矿山选矿作业条件恶劣，对选矿设备的损耗较大，采矿企业通常采取频繁地更换选矿备件的方式来减少设备主机的损耗，因此，采矿行业对选矿备件的需求量更大，且具有持续性，使选矿备件的销量能够保持一定的稳定性。另一方面，即使宏观经济下行和矿石价格下跌，考虑到选矿流程的固定资产投资尤其是备件成本在整个矿山项目运营成本中占比非常小，通常不需要通过减少备件采购来控制项目运营成本。降低采矿行业固定资产投资总额对选矿备件需求的影响程度较小，即使在行业低迷时期，选矿备件的发展也能够保持稳定。

2、公司所处行业地位

公司在选矿设备及备件领域深耕多年，具有较强的研发、设计、生产能力。公司自主研发制造的450NZJA、550NZJA、650NZJA、750NZJA规格的渣浆泵在大型渣浆泵领域具有较强的竞争力；此外，公司在研发高分子复合耐磨材料领域具有先发优势，公司研发制造的高分子复合耐磨材料选矿备件在耐磨性、耐腐蚀性、环保性等诸多方面优于传统金属材料备件，对市场上的传统金属材料备件形成了一定的替代效应。未来公司将在高分子复合新材料应用领域继续钻研，进一步增强公司的竞争优势以及提升市场地位。

在目标客户方面，公司现阶段以大型现代化有色金属和黑色金属矿石采选企业和大型矿山机械制造企业为重点开拓方向，公司已与江铜集团、铜陵有色、中信重工、紫金矿业、北矿院、KAZ Minerals LLC、Oyu Tolgoi LLC、美伊电钢、Compania Minera Antamina S.A.、Erdenet Mining Corporation等国内外知名矿业公司或矿业设备制造商建立了稳定的合作关系。公司的产品质量、技术能力及服务水平获得了矿业行业大型企业的广泛认可。

在地区市场定位方面，公司以国内大型、特大型矿山市场为基础，重点开拓国际市场，以中亚、南美、澳大利亚、非洲等有色金属和黑色金属矿产资源丰富的国家或地区为主要开拓市场。公司产品已远销蒙古国、哈萨克斯坦、乌兹别克斯坦、秘鲁、智利、老挝等多个国家。公司在蒙古国、澳大利亚和秘鲁设立了子公司，在智利设立了合资公司，在老挝、墨西哥

哥、哈萨克斯坦、乌兹别克斯坦设立了办事处，有助于提升公司品牌在全球市场的认知度和进一步开拓国际市场。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2020年	2019年	本年比上年增减	2018年
营业收入	368,147,995.04	349,209,451.03	5.42%	326,027,447.02
归属于上市公司股东的净利润	40,623,351.54	69,409,111.97	-41.47%	65,491,285.45
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	11,554,460.04	64,639,998.58	-82.12%	64,377,902.23
经营活动产生的现金流量净额	354,055,792.06	36,271,876.36	876.12%	66,879,157.30
基本每股收益（元/股）	0.61	1.32	-53.79%	1.25
稀释每股收益（元/股）	0.61	1.32	-53.79%	1.25
加权平均净资产收益率	5.04%	14.56%	-9.52%	16.02%
	2020年末	2019年末	本年末比上年末增减	2018年末
资产总额	1,715,852,195.69	612,671,634.07	180.06%	565,636,953.13
归属于上市公司股东的净资产	874,554,438.34	512,074,939.08	70.79%	441,577,883.39

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	32,788,392.05	101,608,758.42	113,578,274.75	120,172,569.82
归属于上市公司股东的净利润	803,386.50	16,953,078.82	9,399,419.27	13,467,466.96
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-1,165,643.22	9,888,047.45	6,137,222.15	-3,305,166.34
经营活动产生的现金流量净额	62,815,679.33	253,917,203.85	-63,114,261.90	100,437,170.78

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前10名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	8,531	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	8,161	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前10名股东持股情况							

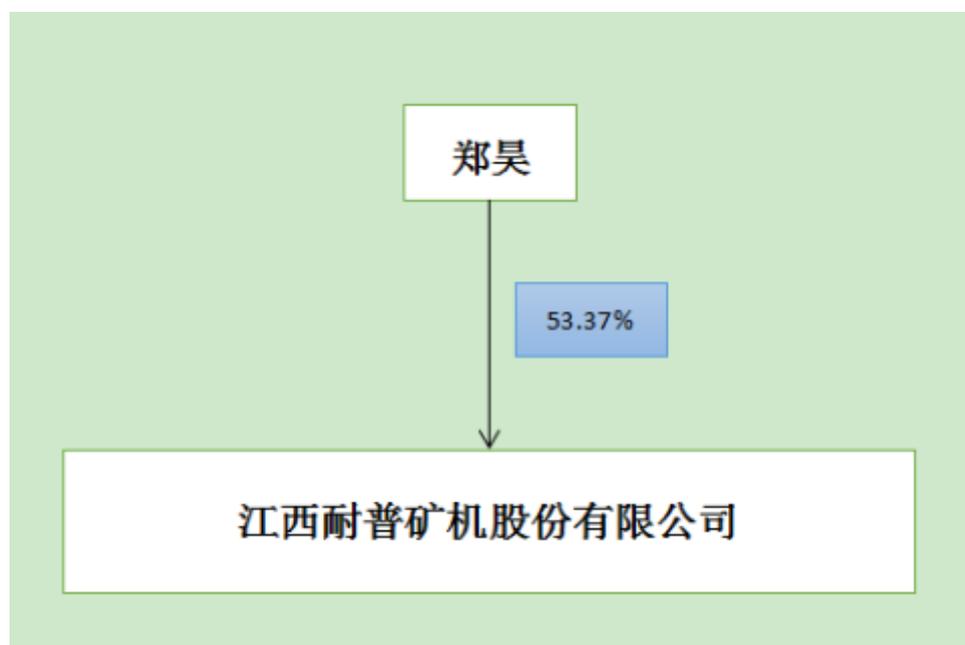
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量
郑昊	境内自然人	53.37%	37,357,000	37,357,000	质押	3,000,000
蔡飞	境内自然人	5.71%	4,000,000	4,000,000		
曲治国	境内自然人	5.71%	4,000,000	4,000,000		
赵伟国	境内自然人	2.29%	1,600,000	1,600,000		
邱海燕	境内自然人	1.26%	881,000	881,000		
黄雄	境内自然人	1.14%	800,000	800,000		
陈莉	境内自然人	0.99%	690,000	690,000		
牛忠波	境内自然人	0.97%	680,000	680,000		
程胜	境内自然人	0.97%	680,000	680,000		
胡金生	境内自然人	0.97%	680,000	680,000		
吴永清	境内自然人	0.97%	680,000	680,000		
上述股东关联关系或一致行动的说明	无					

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券

否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

2020年上半年，受全球范围内新冠疫情影响，公司及上下游产业链遭遇较长时间停工，国内外业务存在部分矿山停工或发货延期、物流及交通限制等不利因素，公司主营业务收入和利润均受到较大影响。公司全体员工在董事会带领下，齐心协力，在坚决做好疫情防控的前提下，尽最大努力保障了各产品高质量、高效率交付，加快新产品研发及推广进度，满足客户的订单需求。在国外疫情仍较严重给国际市场开发带来不利的情况下，公司加大了国内市场的开发力度，公司2020年下半年度已恢复到同期正常水平，全年保持了营业收入的增长。

2020年7月以来，人民币兑美元汇率大幅升值，给公司带来了较大的汇兑损失，导致公司全年净利润出现了较大的下滑。

报告期内，公司实现营业收入36,814.80万元，较去年同比增长5.42%；归属上市公司股东净利润4,062.34万元，较去年同比下降41.47%；公司总资产171,585.21万元，较去年同比增加180.06%；归属上市公司股东的净资产87,455.44万元，较去年同比增长70.09%。

报告期内，公司主要工作如下：

1、团结一心、共同抗疫

疫情爆发后，在政府部门的指导下，公司一手抓疫情防控，一手抓复工复产。在全球各地的各子公司及时落实防疫物资储备，攻坚克难，实施分批复工，为客户及时的做好产品服务，保障公司正常经营生产，同时向有需要的国家及地区捐赠抗疫用品。由于及时、稳妥、有效的防疫措施，公司全年营收实现正向增长。

2、稳步开拓国际国内市场

报告期内，在新冠疫情导致行业展会大规模取消、人员差旅出行受到影响的情况下，公司积极通过线上会议等新方式与客户保持沟通，密切关注行业市场与技术信息动态，在坚持拓展新客户的同时，继续深度挖掘现有客户的其他需求。同时公司继续加强销售团队建设，提升市场营销水平，在产品销售、服务、信息反馈等环节为客户提供更为灵活、专业的服务和解决方案，确保全球客户的稳定供应和服务支持。

2020年，公司合同签订金额约为3.95亿，较2019年增加16%。共参与招投标等项目44次，投标总额人民币13,520.48万元，其中中标27份，中标总额人民币4,712.97万元；项目型竞标成功率61.4%，同比2019年增长3%。

3、持续推进技术创新

公司继续以市场需求为导向，持续增加研发投入，密切追踪行业发展趋势，持续开展对新技术的研究，加快产品创新。公司不断完善研发管理机制和创新激励机制，激发技术研发人员的工作热情，搭建更好的研发实验环境，为技术突破和产品创新提供重要的基础和保障。2020年，公司拆分成立渣浆泵研究所和矿山设备研究所，对各研究所进行职能划分，明确各

研究所研发方向和职责，使公司的研发体系更加完善。全年共计投入研发费用1536.85万元，较去年增加38.00%。2020年，公司累计提交13项科技申报材料，目前已通过8项，继续获得了高新技术企业资格，并被认定为（国家级）专精特新“小巨人”企业。2020年共获得发明专利2件，实用新型专利3件。

4、签署收储协议，新厂稳步建设

2020年6月，历经多轮协商与谈判，公司与上饶市经开区正式签署了《土地及房产整体收储和拆迁补偿协议书》，公司现有办公场地及生产车间将被整体收储，经开区对公司提供收储补偿、补助、奖励金额合计2.37亿元。2020年8月，公司新厂建设基地马鞍山片区正式动工建设，新的办公场地及生产车间预计于2021年建设完成，新的生产车间的投入使用，可以突破各生产环节技术瓶颈，实现生产工艺技术升级，专利技术产业化，带来升级扩大生产规模，提高公司经济效益。

5、加强人才储备及培养

2020年针对于公司营销体系、技术体系、生产体系，为保证人才梯队建设的良性循环，为公司的后续发展及培养一批强劲的后备力量，公司组织参加了11场校招会，通过校招工作的开展，为公司储备了后备力量的同时，也面向各个院校对公司进行了宣传及推广。同时大力开展了培训工作，2020年共组织员工培训17场，培训形式主要以我司内部讲师授课为主、外训讲师为辅相结合。经过了公司近年来的强调及引导部门自主培训意识，各部门内部培训意识显著增强，部门内训工作稳步开展，且部分部门已把内训作为培养员工的重要手段之一。这一转变，为公司打造学习型企业又迈进了一大步。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
矿用橡胶耐磨备件	239,720,379.23	105,389,179.7	43.96%	-1.54%	-15.00%	-6.97%
选矿设备	56,470,442.80	11,912,069.38	21.09%	58.91%	2.67%	-11.56%
矿用金属备件	31,308,285.92	10,317,152.3	32.95%	-23.18%	-29.63%	-3.02%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

√ 适用 □ 不适用

2020年，公司归属于上市公司股东净利润为4,062.34万元，较2019年下降41.47%，发生较大变化主要是：2020年上半年，受全球疫情影响，公司收入及利润都收到了较大的下滑。2020年下半年，虽然在公司董事会和管理层的领导和努力下，公司收入已恢复到往年正常水平，但美元对人民币大幅贬值，公司出现了较大的汇兑损益，导致全年净利润出现了较大下滑。

6、面临退市情况

□ 适用 √ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

(1) 重要会计政策变更

会计政策变更的内容和原因	审批程序	备注
2017年7月5日，财政部发布了《企业会计准则第14号-收入（2017年修订）》（财会【2017】22号）。要求境内上市企业自2020年1月1日起执行新收入准则。	第三届董事会第二十七次会议审议通过	在执行新收入准则时，本公司仅对首次执行日尚未完成的合同的累计影响数进行调整。

执行新收入准则对本期期初资产负债表相关项目的影​​响列示如下：

项目	2019年12月31日	累计影响金额			2020年1月1日
		重分类(注2)	重新计量(注3)	小计	
预收款项	4,334,035.49	-4,334,035.49		-4,334,035.49	
合同负债		3,882,394.43		3,882,394.43	3,882,394.43
其他流动负债		451,641.06		451,641.06	451,641.06

注1：上表仅呈列受影响的财务报表项目，不受影响的财务报表项目不包括在内，因此所披露的小计和合计无法根据上表中呈列的数字重新计算得出。

注2：本公司根据因执行新收入准则，将与销售商品的相关预收款项重分类至合同负债和其他流动负债。

注3：本公司根据因执行新收入准则，将原计入销售费用的运输费用重分类至营业成本。

执行新收入准则对2020年12月31日合并资产负债表的影响如下：

项目	报表数	假设按原准则	影响
预收款项		514,715,699.80	-514,715,699.80
合同负债(新准则)	514,333,965.89		514,333,965.89
其他流动负债	381,733.91		381,733.91

执行新收入准则对2020年度合并利润表的影响如下：

项目	报表数	假设按原准则	影响
营业成本	220,270,514.07	212,959,413.41	7,311,100.66
销售费用	34,725,400.82	42,036,501.48	-7,311,100.66

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期内无重大会计差错更正需追溯重述的情况

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

1) 本期发生的非同一控制下企业合并

被购买方名称	股权取得时点	股权取得成本	股权取得比例(%)	股权取得方式	购买日
GALBYN KHUR LLC	2020年2月20日	1,703,144.46	100.00	现金收购	2020年2月20日

2020年2月，公司控股子公司民族矿机有限责任公司以6.7亿蒙古图格里克（折人民币1,703,144.46元）并购GALBYN KHUR LLC的100%股权。

2) 其他原因的合并范围变动

本期由于投资新设子公司，增加了江西耐普矿机铸造有限公司、厦门耐普国际贸易有限公司两家全资子公司合并。